



# 週)報

2014～2015年度)) ) R I 会長)ゲイリー C . K . ホアン)  
R I のテーマ) 『ロータリーに輝きを』 )  
地区のテーマ))) 「行動) ACTION」) ガバナー)坂本元彦)

国際ロータリー  
第 2 5 7 0 地区

# 狭山中央ロータリークラブ

〔例会場〕狭山東武サロン〒350-1305) 狭山市入間川 3-6-14) TEL)04-2954-2511  
〔事務所〕〒350-1305) 狭山市入間川 1 -24-48) TEL)04-2952-2277) FAX)04-2952-2366  
<http://www1.s-cat.ne.jp/schuohrc/E> - mail:schuohrc@p1.s-cat.ne.jp  
会長)稲見) 淳) 会長エレクト)奥富喜平))副会長)坂本松男) 幹事)江原伸夫)

〔第 3 グループ内の例会日〕 狭山(金)、新狭山(月)、入間(木)、入間南(火)、飯能(水)、日高(火)、狭山中央(火)  
所沢(火)、新所沢(月)、所沢西(水)、所沢東(木)、所沢中央(月)

## 第 1007 回(9 月 2 日)例会の記録

点 鐘 稲見 淳会長  
合 唱 国歌斉唱、奉仕の理想  
第 2 副 S A A 松浦君、宮野君  
ビジター 細田伴次郎様(飯能 R C )  
高須賀正雄様(入会希望者)

### 出席報告

会員数	出席者数	出席率	前回修正
39 名	37 名	94.88%	83.33%

### 会長の時間

稲見会長

今日は、9 月 1 日に田中隆行会員紹介の園部明彦様が入会になりました。8 月に行事あるいは夏休み等で理事会が遅れ会員皆様の承認を文書だけでご迷惑をかけました。どうぞ宜しくお願いします。



園部新会員の入会セレモニーを後ほど行います。会員皆様に暖かく歓迎したいと思います。

また、会員数の増と斉木事務局員の都合等で一名増員することになりました。ぜひ、会員の皆様の御承認を頂きたいと思ひます。宜しくお願いします。

また今日は来月より入会予定の高須賀さんに出席して頂いています。理事会を経て会員皆様の承認を頂きたいと思ひます。

会員の皆様の承認の時期について、はなはだ遅く、申し訳なく思ひます。どうぞ御協力をお願いします。

高須賀さんが来月入会されると会員数が 40 名となります。来月にはガバナー訪問があります。胸を張ってお迎えできるのではと思ひます。会員皆様の御協力に感謝です。

### 幹事報告

江原幹事

(定例理事会)次の件が審議・承認されました。

- (1) 9・8 月分プログラム承認
  - (2) ボーイスカウト運動支援について
  - (3) 中山恭子先生講演会について
  - (4) 入会セレモニーについて
    1. RLI セミナー、パート 1 開催について
    2. 第 3 グループ第 3 回会長・幹事会開催について
    3. R 財団月間、卓話者派遣申請について
    4. 受贈会報 所沢西 RC
- 本日より事務局が 2 名体制となります。新しい方は、鈴木よねこ様です。よろしく願い致します。

### 入)会)セ)レ)モ)ニ)ー )

会長告示が読み上げられ、園部明彦さんが新会員となられました。

推薦者の田中(隆)会員よりロータリーバッジが進呈されました。



### 【新入会員ご紹介】

紹介者・田中隆行会員

園部さんは私が仕事関係で、狭山中央病院の時代から大変お世話になっておりました。

今回この素晴らしいロータリークラブのお話を致しましたところ、共鳴して頂きました。このクラブは本当に素晴らしいということをお伝えさせて頂きました。それで今回入会して頂くこ

とになりました。よろしくお願ひ致します。

#### 園部明彦会員

皆さん始めまして、園部明彦と申します。昭和34年8月20日生れのいのしし年の55歳です。(株)中央医研の代表取締役をやっております。この会社は今年6年目です。以前は診療放射線技士として医療の場に立っておりました。

この会への入会のきっかけは、田中(隆)会員からのとても熱心なお誘いでした。再三再四に亘るお誘いを受けまして、最初は私どもがロータリークラブなんてとんでもないと思っておりましたが、とても良いクラブで楽しくて素晴らしい方ばかりで、本当に私は人生が変わったくらい楽しいと何度もおっしゃられたので、私の気持ちも徐々に変わって参りました。

今から3ヶ月前くらいになりますが、寶積先生にお会いしました。寶積先生とは私がお会いしたい方のお一人でしたので、寶積先生から是非入会しないかと言われ感激致しました。そして稲見会長、江原幹事も一緒に是非入らないかと言われ、その頃から私の頭のスイッチも少しずつ変わって、今まで時間が無い、私なんかそういうクラブには向かないと思っておりましたが、8月の花火を見る会でロータリークラブの方々が、とてもよい方ばかりで、とても楽しく生き生きとしている姿を拝見したし、徐々に考えが変わって参りました。

私はまだまだ至らないと思っておりますので、皆様の背中を見つつ、勉強のために、人間を高めていくために、頑張っていきたいと思っております。未永く深くお付き合いして頂きたいと思っております。よろしくお願ひ致します。

#### 米山功労者表彰

寶積克彦会員 浜野貴子会員  
江原伸夫会員 中谷和美会員



#### 中谷米山委員長より一言

どうもありがとうございました。

実は、私は昨年から続きまして米山委員長をお受けしております。就任の時にもお話ししたように、地区の個人平均が2万円になるようにと言われております。そこで昨年と同様、功労者の方をお願いしたところ、ここにいらっしゃる方々は気持ちを汲んで頂き、ご自分から申出て下さいま

した。あと、もう一方、小幡先生が一月に出て頂けることになっております。そうしますと、私の思っている金額に届く訳ですけれども、もし協力して下さい方がありましたら、私の方は拒みませんので、何人でもお願ひしたいと思います。よろしくお願ひ致します。

#### 《(会員3分間スピーチ)》

石川 章会員

今でこそ当たり前ですが、その商品や物が出回った頃、なんて斬新的なものが出たのだらうと思います。私はその中で携帯電話を挙げます。

今からかなり前ですが、うちのお客様で、お弁当箱のような、当時IDOという携帯電話を持っていた方が何人かいらっしゃったのを覚えています。そして今から数十年前、携帯電話が手のひらサイズになり、一気に普及致しました。今では当たり前、けれども、その当時はかなり斬新な商品であったと思います。

今ではその携帯電話も進化し、手のひらでインターネット、天気予報、ニュース、ホテルの予約等々、全てできてしまう、iPhoneやスマートフォンがかなり出回り、それも普及しつつあり、当たり前の状態になりつつあります。

ご存知の通り私の職業は割烹料亭です。古くさい、時代遅れというイメージを持たれる方もいらっしゃるかもしれませんが、何を隠そう当店、WEB、インターネット関連のお客様が80%です。

昔では考えられませんでした。今では当たり前、そんな時代ですので、これから先の10年が非常に楽しみです。

#### 委員会報告

公共イメージ) ) ) ) ) ) ) ) ) 栗原(成)委員長

来週、参議院議員の中山恭子先生の講演があります。狭山ケーブルテレビを見ている方は少し分っておられると思うのですが、今案内が流れております。ロータリーをもっと市民の方に知って頂くという趣旨で、公開例会になっており、ケーブルテレビにテロップが流れています。「国思い、夢紡ぎ」というタイトルで講演をして頂き、一般市民の方もこの例会場を開放して講演を聞けることになっておりますので、知人等ございましたら、ご案内して頂ければ有り難いと思っております。当日は講演時間が1時間ですので、終了が14時からだと覚えておいて頂ければ有り難いと思っております。宜しくお願ひ致します。



## 「イニシエーション・スピーチ」・・・・・・・・

### 有山幸雄会員

4月に、栄えある「狭山中央ロータリークラブ」へ入会し早や5ヶ月が経ちました。入会に当っては古谷パスト会長の推薦を頂き入会させていただき、この場をお借りして古谷様に感謝申し上げます。



私は昭和29年1月に岩槻市飯塚(現在のさいたま市岩槻区)に生まれました。誕生の当日は大変な大雪の日で、父親からは「雪が降り積もる中お産婆さんを迎えに行くのが大変だった」と聞かされました。積雪は膝の辺りまであったと聞いているため、多分今年2月の大雪並みだったのではないかと思います。

家族構成は、妻と私の両親の4人で平均年齢73歳の家族です。子供3人(1男、2女)は結婚し独立して、孫は5人おります。

私の生家は古く始祖からしますと約400年、私で17代目になるそうです。お寺が焼け「過去帳」が焼失してしまって正確にはわかりませんが、位牌から調査するとそういうことだそうです。幸いにも私は息子がおり、その息子にも男の子がおりますので19代目までは見込めますが、どこまで続くのか興味深いものです。

私は元々は銀行員でして、昭和51年4月に当時の埼玉銀行へ入行、住いの在る東岩槻支店を振り出しに戸田、札幌、浦和、川口駅西口、嵐山、平成9年上里支店長に就任、その後南浦和、加須、本庄、東松山の各支店長を歴任し平成19年4月住協建設株式会社へ出向となり、平成20年10月当社へ転籍し常務取締役を選任され、現在に至っております。

寄らば大樹の陰と思って銀行を選択しましたが、激動の時代が待ち受けておりました。入社当時は、都市銀行が13行(第一勧銀、富士、三菱、住友、三井、三和、太陽神戸、東海、東京、大和、協和、埼玉、北海道拓殖)でしたが、現在は、皆様ご存知の通り4行(みずほ、三菱東京UFJ、三井住友、りそなG)となっております。

現在と違い入社した数年間はベースアップが大幅に続き給料が増えた実感がありました。ただ物価の上昇もそれ並みにあったと思いますので実質の手残りはそれほどではなかったのでしょうか。

また、資金が大変タイトな時期でお客様の融資申込に対し減額交渉することがつらかったですし、当時は融資のボリューム管理が重要な仕事との思い出が残っています。今か考えますと私のような者が銀行でよく31年間も勤務出来たものだと思っております。

住協建設は住協グループの一社で、住協ホールディングス(持株会社)の下、住協(不動産部門)、P・R保険パートナーズ(生・損保の保険代理店)

が兄弟会社としてあります。グループ全体の売上は400億円を超え、社員も400名以上在籍しております。

当社は総合建設業(所謂ゼネコン)です。業務を大別すると木造建築事業、ビル建築事業及び不動産事業の三部門の下で、土木工事・設計業務・新築工事・リフォーム工事・解体工事・不動産販売等を事業内容としております。今期売上は245億円程で、事業割合は概ね木造建築事業が35%、ビル建築事業が40%、不動産事業25%となっております。

木造住宅の施工棟数は毎年400棟~500棟、特に街づくりを含めた大規模開発を得意としております。代表例は三芳町で手掛けた360区画の住宅開発です。完成した当時はトレンディドラマのロケにも使われました。

ビル関係はマンション工事を中心に、医療・福祉・介護の各施設、工場・倉庫等で、年間30~40の建設現場が稼働しています。

近時は、主に東京都内で土地を取得しマンションを建設し販売する不動産事業も当社の大きな柱となっております。

また、売上に対するウエートは低いのですが、公共工事も請け負わせて頂いております。公共工事を請負うためには施工能力、技術水準等の審査を受けなければなりません。当社は埼玉県資格審査では「マルA」{マークは6段階で、特A(鹿島・大成等の大手ゼネコン)、マルA、A~D}となっており県内ゼネコンでは最上位に位置しております。

当社の強みは、取引歴が長く技術レベルが高い下請けさんが、しっかりした施工をしていることと、協力業者が組織化され纏まりが良く、当社との意思疎通が良いことです。それ故、良質なビル・住宅ができるものと認識しております。

ロータリー会員の皆様とお話しますと、会員の方やご家族の方が弊社グループの住宅ユーザーである方がいらっしゃることに改めて御礼申し上げます。また、建築関係のご計画等ございましたら是非私にご相談いただきますようお願い申し上げます。

古谷パスト会長、是非次回のマンション建設では当社にお任せ願えればと存じます。

さて最後に、私の趣味は、スキー(埼玉銀行札幌支店時代にはゲレンデに立つ数はこなしましたが自己流で余り上達していません。)、登山(10年程前から家内と健康の維持と共通の趣味を持とうと云うことで、日本百名山を中心に歩いております(現在28座)が、これまでに登った1番高い山は北岳:3,192mです。ある先輩から富士と富士子(山本)は遠くから見るのが良いという教えがあり富士登山へはチャレンジしていません。)、読書(ミステリー物等雑誌です。)、音楽鑑賞(ジャズ、ポップスが中心でライブにも行って楽しんでます。また、年齢を経ると共に美空ひ

ばり・八代亜紀・坂本冬美等の演歌が良くなっています。) 落語鑑賞(実は高校時代クラブ活動に熱中したのは「落研」です。今にして思えば高校時代に名人と言われる、志ん朝・談志・小さん・圓生の実演が見れたのはものすごいことだと思っております。現在好きな噺家は、林家たい平(秩父出身、笑点の大喜利メンバー)、立川談春、立川志の輔、柳家三三です。春風亭小朝も好きですが、新作ネタに傾注していることが気に入りません。)

私は銀行員時代に、支店長の当て職として多少のロータリー経験があるのですが、当クラブは、会員同志の纏りがある非常に良い雰囲気クラブであると感じております。これからは「四つのテスト」を心に、諸先輩がたのご指導ご鞭撻を賜りながら、地域・社会貢献に取り組んで参りますので宜しくお願い申し上げます。

### 清水幸彦会員

寶積様、若松様からご推薦いただき、7月入会させて頂きました清水幸彦です。どうぞよろしくお願い致します。この場をお借りして、お二人に感謝を申し上げます。



私は昭和21年6月、長崎県の壱岐の島で農家の長男として生まれ、高校卒業まで島におりました。なぜ上京することになったのかと申しますと、当時は馬鹿でも惣領早生まれと言って、結構大事に育てられたのですが、我が儘だったようで、とにかく田舎が嫌いで仕方ありませんでした。

父は農協勤めで、いわゆる3チャン農業というやつで、お天気次第で朝から晩まで時間に関係なく、ただ黙々と働く姿が嫌で嫌で、9時~17時までというサラリーマンに憧れていました。

田舎の習慣や風習がどれもこれも嫌で、普段の挨拶ひとつをとってみても、ただ、「おはようございます」「こんにちは」だけではダメなのです。必ず一言二言何か付け加えなければ、頭が高い人間と見られてしまうのです。私は挨拶だけはできたのですが、その一言が言えなくて、よく祖母が「おじぎの仕方ば、知らっしゃれんと」と弁解してくれ、田んぼの稲を指さしながら「実るほど頭を垂れる稲穂かな」と聞かされたものです。

長男としての自覚は何処へやら、何もかも嫌で仕方ありませんでした。決定的な理由は、教師になるつもりだった、地元の国立大学教育学部入試に、一期も二期も失敗したことであります。浪人してでも頑張ろうという根性も無く、先生に頼み込み、合格可能で受験できるところを探してもらい、上京することになりました。それも、補欠でやっと入学出来た次第でありました。思えば、なにより50年も前の時代に離れ小島から上京させ

てくれた両親には、感謝この上もありません。

武蔵小金井市にある母方の遠縁の家にお世話になり、色々なアルバイトをし、苦学生のマネ事をして4年間を過ごしました。振り返ってみれば田舎で浪人していた方が、よほど楽で賢い選択だったかと思いますが、生まれて初めて親元を離れて見る都会は、オリンピック後ということもあって、それはそれは目を見張ることばかりでした。良く道を踏み外さないですんだと思っております。勉強する時間はなくても、アルバイトと遊びの時間はいくらあっても足りないのですから、2年間は比較的真面目に登校しましたが、後は長男の自覚もどこかへ吹っ飛んで、教職課程をとることも忘れていた次第であります。

第2の曲がり角は、卒業間近になり当然就職ということになる訳で、やっぱり田舎に帰るべきだと思いましたが、地元九州方面から募集がくることもほとんどなく、父の縁故を頼って、永田町に故郷のウニと焼酎を持ってお願いに行きました。行ったまではよかったのですが、秘書の方に字が下手なのをなじられてしまい、反省もせず、若気の至りで、確か船会社に決まりかけていたものを、それっきりにしてしまいました。結局、途方に暮れ、新聞広告を見て横文字の会社だなくらいの大した意識もなく、ペプシコーラの会社に入りました。もちろん、9時~17時との思いから事務職で入社したことは言うまでもありませんが、残業100時間オーバーの連続では、もう笑うしかありませんでした。

24歳で結婚し、貧乏でしたが、おかげさまで共稼ぎをしないで、生活ができたことも事実で、3人の子供も授かることができました。

第3の曲がり角は、入社5年目の頃、親会社であった伊藤忠商事(株)がペプシビジネスから手を引くという事になり、事業存続方法のひとつとして、営業所を法人化して頑張らせれば上手くいくのではという計画のモデルケースとして発足したことであります。この時も当時の営業所の所長がたまたま組合の委員長をしていたことで白羽の矢が立ち、割増しの退職金を資本金として17名でスタートしましたが、フランチャイズビジネスののれん分けでありまして、失敗しないように、それはそれは手厚くサポートして頂きました。

1年後この計画は中止になり、ペプシ本社が直接経営をするということで、戻ってもよいという話がありましたが、皆で戻らずに頑張ることにしました。しかしながら、会社を運営していくための資金も能力も0に等しいところからのスタートなわけですから、確かに全員それなりにがんばりましたが、壁にぶち当たるのに大した時間はかかりませんでした。

創業当初は、酒屋さん、パン菓子屋さん、食料品店さんを主な得意先として、ペプシコーラを中心とした飲料水の卸しを商いとしていましたが、新しく自動販売機を中心とした販売方法に変化し

ていきました。しかしここに大きな問題が発生致しました。それは、収入より先に自動販売機投資の大変大きなお金が必要になったことであります。

会社をやっていくうえで重要な、人、物、金、全てが無いのですから、当然と言えば当然の成り行きだったと思います。金融機関にも見放されたりと、事、お金に関しては嫌というほど経験させられました。今だから言えることかもしれませんが、なかなか経験できない良い苦労だったと思っています。しかし残れたのです！！それはペプシがついていてくれたからこそで、本当にありがたいことであります。

ところが、ここにもフランチャイズビジネスの限界がありました。それは、当時コカコーラの1/10以下の下位メーカーの独占ビジネスの限界でもありました。つぶれはしないけれど、成長性が期待できないということでもあります。借金は増える一方でしたが、この機にまたしても大きなドラマが起こりました。

1998年、今度は本家のペプシコーラが日本市場への直接介入をやめてサントリー社に全てを任せるといふ、まさかの出来事が起こりました。我々にとっては神風でありました。「ペプシはつぶれた」という事を自覚さえすれば、フランチャイズ権が換金でき、これまで出来なかった他のブランドの商品を取り扱うことができるという千載一遇のチャンスが、何の前触れもなくやってきたわけです。あとは私自身が過去に囚われない頭の切替ができるかどうかの判断にありました。

確かに競争が激しい分、収益性は大幅に下がりましたが、規模の拡大ができ、風前の灯だった会社が10年で無借金会社になることができました。しかし良い事ばかりが続かないのも世の常でありまして、近年さらなる市場競争の激化、消費者の手売市場への変化という厳しい現実に直面していることも事実でございます。

色々ありましたが、40年近くやってくることができたのは、成長期だったと言ってしまうまでもですが、仲間、社員に恵まれ、お客様始め、周りの方々の助けがあったればこそだと思います。おかげさまで2012年6月をもって、創業時のメンバー全て卒業させることができました。自分の意志とは関係なく進むラグビーボールのような人生だとつくづく思いますが、どういう訳だか、タッチラインを割らずにインフィールドにいる自分を思うと、なんだか「つき」だけの人生の様な気がします。

入会の時にも申しましたが、企業人として引退間近の入会ということで、何年入れるかよくわかりませんが、「ロータリークラブは人生の道場である」を肝に銘じて、積極的に参加、取組みたいと思っておりますので、何卒よろしくお願い致します。

## 小林奈保絵会員

### 「成年後見ってなあに？」

私の仕事である成年後見についてお話したいと思えます。

私は日々、すてきな仕事をしているという実感があります。後見人の仕事とは、ご本人にとって何が利益になるかを考える、何が一番いいことかを考える、一言で言うと、どうしたらご本人に幸せになって頂けるかを考えることです。私が後見人として決断、決定、実行したことによって、ご本人が穏やかになられる、人はそれぞれさまざまな問題を抱えておりますので、そのさまざまな事柄を解決していき、そして混乱していたご本人が穏やかになられ、お幸せそうにしているのを拝見することは嬉しいことですし、日々、遣り甲斐を感じています。

火事を出してしまった方がいます。公団住宅でしたが、当初は市役所が関わって、後始末をしました。ご本人は老健等施設を転々としていました。認知症の上、火事にあつたのですから混乱の極みです。裸になってしまう等いわゆる奇行を繰り返し、転々としていたわけです。

親しくしていた寺の住職が後見人になる予定でしたが、市役所が戸籍を追って調べてみると、100歳になる母親が生存していることがわかり、私に依頼が来ました。相続の問題があるからです。就任してみると、公団の家賃、公共料金等を滞納していることもわかりました。

家裁に申し立てをし、審判、そして2週間の確定期間を経て就任となるのですが、まず銀行へ後見の届け出をし、小林という私の印鑑を登録して、後見人しか出し入れができなくなるようにします。そして滞納した家賃を支払うことが私の最初の仕事、そうこうするうちに落ち着きを取り戻されて、これは各施設の職員の方の接し方、努力に負うところが大きいと思いますが、しかし難しい方ではあったので、やはり3ヶ月を過ぎると次の施設を探す作業をしなければなりませんでした。

ある老人保健施設に、入居が決まりました。しかし私は気が進みませんでした。なぜなら色は何種類かありましたが、いわゆる上下のジャージを入居者全員に着せて、そして介護しやすいのでしょ、部屋には鍵をかけ、大広間に全員が居るといった施設でした。次を探さなければと思ってご本人を訪問すると、すっかり落ち着いて、何と「旅の途中で立ち寄ったのですが、ここが気に入って、長逗留しているのですよ」とおっしゃったのです。驚きました。しかし嬉しくて、今までの経緯やらその言葉を施設側にお話し、結局はそこで亡くなりました。途中で糖尿病が悪化して、足の指が壊死する状況になったとき、手術をするため入院したのですが、環境が変わったり、お医者様のいうことが理解できなかつたり、理解できてもすぐ



に忘れてしまったりで、病院での検査ができない上に、病院中を歩き回って病院を困らせたという事態も発生したこともありました。ちなみにお医者様の説明を聞いたり、入院の承諾、手続というのも、後見人の仕事です。但し、後見人は手術の同意ができませんので、時に困ることがあります。さて私たちの民法という大原則は、自分のことは自分で決める、自分の財産は自分で管理する、そして責任をもつということです。それができなくなった方々の手助けをすることが、後見人の仕事で、未成年を保護する制度を「未成年後見」といい、20歳を過ぎた大人のうち判断能力の不十分な方々を保護する制度を「成年後見」といいます。この制度には、平成12年に民法を改正した法定後見、あらたな法律を設けた任意後見制度があります。誤解を恐れずに簡単に言ってしまうと、法定後見は、家庭裁判所が後見人を選任する制度であり、任意後見は自分で後見人を決めておく制度といえます。

法定後見は、既に病気などによって判断能力が低下してしまっており、家庭裁判所に所定の申し立てをすることで成年後見人が選任されますが、任意後見は、自分の判断能力がしっかりしているうちに、信頼できる人を後見人に決めておき、判断能力が衰えてきたら家裁に申し立てをして、判断能力のあるときに決めておいた人に支援をもらうという民法の大原則に則った制度です。転ばぬ先の杖が任意後見、転んでしまったら法定後見というわけです。

平成17年、この埼玉県富士見市在住の高齢姉妹が、リフォーム工事を繰返し、代金が払えず自宅が競売にかけられたという事件があったのを記憶しておられる方もいるでしょう。この方々にも後に後見人が選任されたと聞いていますが、このような事件は、「成年後見制度」を利用していれば、さけることができたと言われていました。そして今日は、どうして私たち、不動産登記や会社の設立等を主な仕事としてきた司法書士が、今この後見に関する業務に力をいれているかをお話したいと思います。

ほとんどの司法書士が経験をしていることですが、例えば、馴染みの不動産業者の方から、うちの古くからのお客さんが自宅を売却することになると、登記等を依頼されます。そして売主さんを紹介されますが、所有者ではなく、その息子さんが来ています。事情をお聞きすると、売主であるお父さんは、呆けてしまって何を言ってもわからない、自宅を売却しないと入院費が工面できないのでどうしても売却したい、家族全員了解しているから大丈夫だといった状況です。私たちには意識確認という作業があり、今は特にうるさく言われるようになって、運転免許証のコピーを頂いたりします。それでも騙されるかもしれないと思って、生まれ年の干支を聞いて確認したりします。

売主の意志を確認できないのでは、契約も登記もできません。あなたがお父様に代わって契約することはできませんよとお伝えざるを得ず、ではどうすれば？と問われれば、平成12年に民法が改正されこの制度ができるまでは、ご存知だと思いますが、「禁治産宣告・準禁治産宣告」の申立をして、どなたかが後見人になって契約するしかありませんとしかお答えできませんでした。

この制度は、配偶者がいる場合にはその配偶者が後見人になると決められているので、配偶者も高齢である場合には、後見人の役目が果たせない、しかも一人と決められている、被後見人であることが戸籍に記載される等々問題がありました。司法書士はその仕事の性質や内容から、判断能力の十分でない方々を保護する方法として、禁治産、準禁治産の制度の限界に早くから気づいていました。

後見人として、家裁から選任される数は今や他の専門職を超え、家裁からも信頼され、多くの司法書士が、後見の専門職として活躍しています。これが、私たち司法書士が後見に関わっていった経緯ですが、皆様も同じように契約を結ぶことが多かろうと存じます。怪しいなと思ったときは、私たちは「ないこと証明」と言っていますが、後見が開始されると法務局に登録されます。そして「被後見人・被保佐人・被補助人、更に、任意後見契約がないこと」の証明書を発行してもらうと良いと思いますが、あまり活用はされていないようです。誰もが取得できるわけではありませんが、少なくとも後見等が開始されていないという証明になります。どうぞ皆様にも、取引相手の判断能力がある・なしを気にして頂きたく、そして後見が開始されている場合は、契約が取り消されることもあります。

判断能力の衰えた方々を何とか手助けしようとしている後見人もそうですが、行政・社協・包括支援センターの人々が頑張っていることを、知って頂きたいと思います。





- 細田伴次郎様(飯能 RC) お世話になります。
- 稲見君 9月より入会の園部会員 RC 活動を楽しんで下さい。高須賀さん今日はようこそ! 来月の入会よろしくお祈いします。イニシエーションスピーチの有山会員、小林会員楽しみです。
- 江原君 事務局鈴木さん、本日よりよろしくお祈いします。園部様入会おめでとうございします。また、10月より入会の予定でいらっしやいます、高須賀様ようこそおいで下さいました。皆様、今後とも何卒よろしくお祈い致します。
- 竇積君 細田さん、園部さん、高須賀さん、我がクラブへようこそ。
- 栗原(成)君 仕事の会議で早退します。
- 宮岡君 久しぶりに出席して、大勢の会員の出席と活気ある例会を見て感激しました。みなさんの努力に敬意を表します。
- 中谷君 園部さん当クラブへ入会おめでとうございします。これからよろしくお祈いします。妻の誕生祝ありがとうございます、確か64歳になると思います。最近足腰が痛いと言うので、もう歳だからしかたないと言うと、お父さんより若いと言い返します、全く可愛げがありません。
- 沼崎君 ガバナー補佐として地区のため、度々例会を欠席します。「公式訪問」で来ることもあります、よろしくお祈い致します。
- 坂本君 園部様の入会おめでとうございします。10月入会予定の高須賀様、有山会員、清水会員、小林会員のイニシエーションスピーチ及び3分間スピーチの石川会員よろしくお祈い致します。
- 清水君 本日、イニシエーションスピーチをやらせて頂きます。
- 若松君 清水さん、今日のイニシエーションスピーチ楽しみにしていました。頑張ってください。
- 会員誕生祝 松浦君  
 夫人誕生祝 江原君 中谷君 栗原(成)君  
 結婚記念日 稲見君 松浦君 佐々木君

2014～2015年度 ニコニコ累計額	1,052,000円
------------------------	------------

**社会奉仕委員会からのお願い**

10月18日に行われます、地域交流フリーマーケットの出店品をお一人様何点でも結構です。

ご協力をよろしくお祈い致します。

例会場、事務局どちらかに、お持ち下さい。よろしくお祈い致します。

**次の例会**  
 第2副SAA 君 君

**9月16日(火) 12:30～13:30**

**パスト会長の卓話**  
 小澤泰衛パスト会長

